АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕСА

ООО «Автоматизация бизнеса»
Отдел мобильных разработок
www.abmobile.ru, E-mail: info@abmobile.ru

454018 г. Челябинск, ул. Братьев Кашириных, 54А. Телефон: +7 (351) 242-04-09

Описание автоматизированной системы управления мобильной торговлей «АБ: Мобильная торговля»

Разработчик:

ООО «Автоматизация бизнеса»

Челябинск, 2023

Оглавление:

1. Сведения о компании-разработчике 3
2. Общее описание автоматизированной системы 3
2.1. Программно-аппаратное обеспечение 4
2.2. Функциональные возможности 4
2.3. Порядок использования 6
2.4. Преимущества системы 9
3. Реализация 10
4. Контактная информация 10

1. Сведения о компании-разработчике

Основными видами деятельности компании «Автоматизация бизнеса» сегодня являются проектирование, разработка и внедрение систем автоматизированного управления предприятием на базе платформы «1С:Предприятие», разработка мобильных приложений, а также продажа, поставка и обслуживание оборудования и расходных материалов для автоматизации.

Компания реализовала ряд проектов на базе решения «АБ: Мобильная торговля», среди которых: ЗАО «Янус», ООО МПК «Ромкор», Кондитерский дом «Аксёнов», ООО «Ligron» и т.д.

2. Общее описание автоматизированной системы

Приложение «АБ: Мобильная торговля» – это комплексная система, разработанная для автоматизации торговых представителей.

Система «АБ: Мобильная торговля» имеет сертификат «Совместимо! Система программ «1С:Предприятие». Это означает, что программа прошла в фирме «1С» тщательное тестирование на корректность совместной работы и удобство применения с «1С:Предприятие».

Она состоит из двух составляющих:

- *мобильное приложение* устанавливается на любые устройства (смартфоны, планшеты, ТСД) на платформе Google Android версии выше 4.1;

- *специальный модуль* для руководителей, отвечающий за интеграцию приложения и учетной системы, работает на серверах под управлением Windows 7 и выше.

2.1. Программно-аппаратное обеспечение

В качестве программной составляющей комплекса используется приложение «АБ: Мобильная торговля», разработанное компанией «Автоматизация бизнеса». Предлагаемое программное приложение состоит из клиентской (мобильное приложение) и серверной частей, между которыми происходит обмен данными по мобильному Интернету или по Wi-Fi.

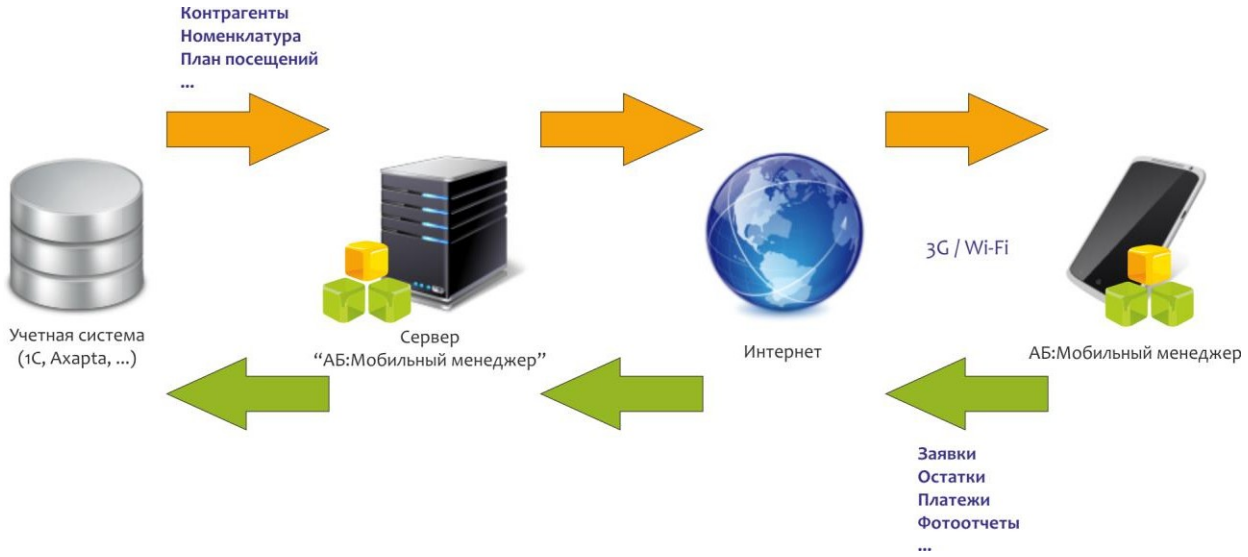

Рисунок 1. Схема работы системы

2.2. Функциональные возможности

<u>Предлагаемый комплекс для торгового представителя обладает следующими возможностями:</u>

- Создание заявок, актов списаний и приемки (сбор заявок на точках торговыми представителями и отправка в офис);
- Контроль остатков на складе (возможность получения информации о текущих складских остатках);
- Планы посещения (составление планов посещения торговым представителям);

- Заказ техники и данные по оборудованию (организация доставки техники на торговую точку и данные по имеющейся технике);

- Отчеты об эффективности (составление отчетов об эффективности работы торговых представителей за день);

- Прием выручки (прием выручки торговыми представителями; подтверждение заявки подписью клиента);

- Создание фотоотчетов (создание фотоотчетов в торговой точке).

Предлагаемый комплекс для руководителей обладает следующими возможностями:

- Планы посещения (составление планов посещения и контроль их исполнения);

- Контроль местоположения торгового представителя (работа с GPS, отправка информации о местоположении торгового представителя в момент оформления заявки);

- Контроль над временем перемещения по маршруту (руководитель видит, когда была создана заявка);

- Рассылка информационных сообщений торговым представителям;

- Контроль выполнения задач (создание заявок для торговых представителей и контроль за исполнением);

- Контроль за созданными заявками (их подтверждение или отклонение);

- Составление отчетов об эффективности работы торговых представителей за день.

2.3. Порядок использования

Документы

- *заявка:* создание списка номенклатуры для поставки на торговую точку

- *списание:* отправление данных по продукции на списание;

- *заявка инкассатору:* регистрация запрос инкассаторскому агентству на перевоз денежных средств;

- *заявка на возврат:* оформление возврата товара с торговой точки на склад;

- *заявка ПДЗ:* подача заявки на отсрочку дебиторской задолженности контрагента;

- *передача/возврат оборудования:* регистрация техники на возврат на склад или передачу на другую точку;

- *платежи контрагентов:* оформление поступления денежных средств от контрагентов;

- *поступление:* внесение данных о приемке продукции на торговую точку;

- *акт приема регистрационных форм:* фиксирование получения документов по полученным товарам;

- *оплата по квитанции:* заполнение данных для оплаты товаров/услуг по квитанции;

- *заказ техники:* организация доставки необходимого оборудования;

- *новые задачи:* создание новой задачи для торгового представителя.

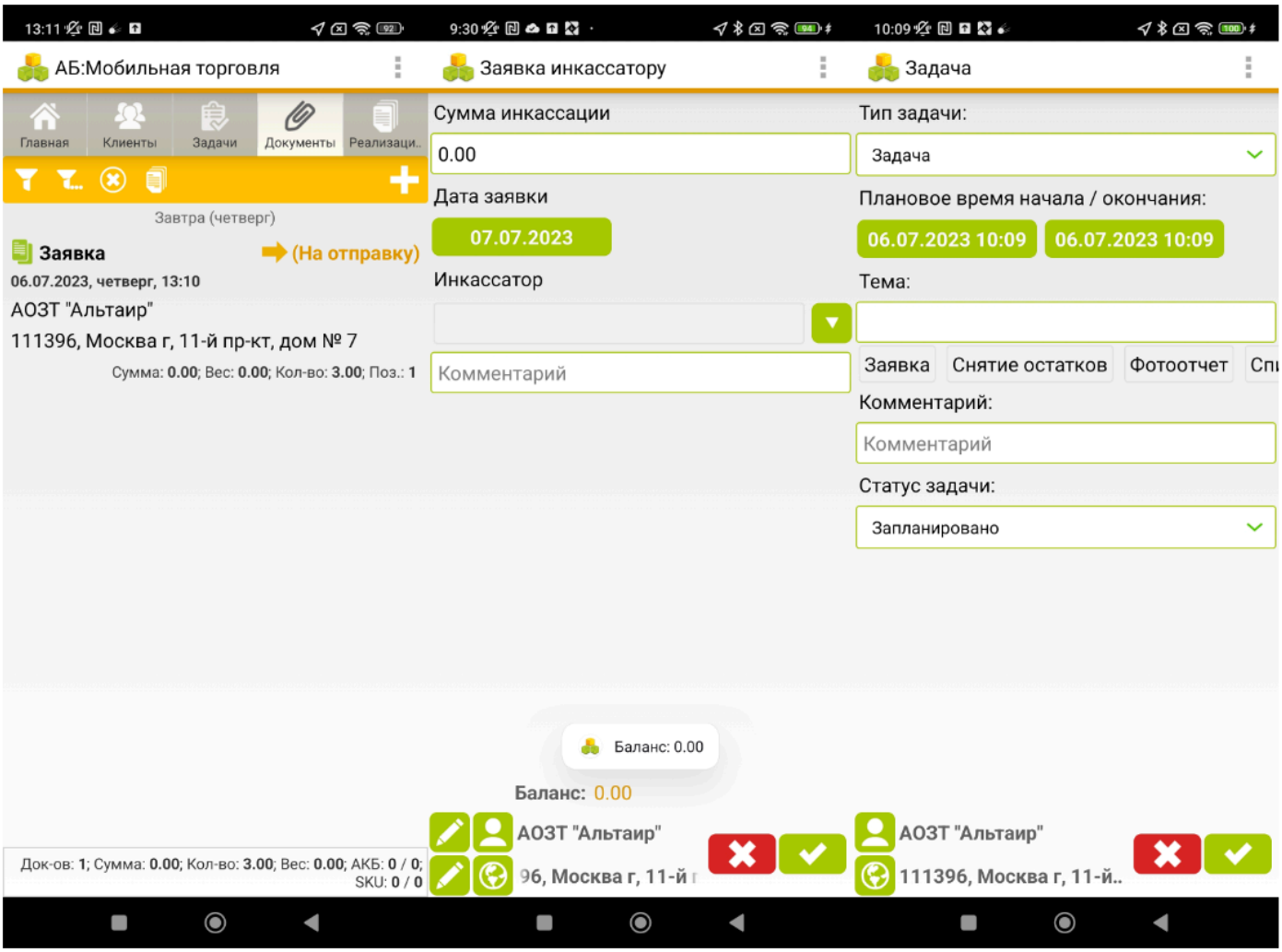

Рисунок 2. Создание документов в системе "АБ: Мобильная торговля"

<u>Справочники</u>

- *контрагенты и торговые точки:* данные по тем точкам и контрагентам, с которыми работает торговый представитель;

- *данные по оборудованию:* описание имеющейся на точке технике;

- *данные по группам товаров:* сведения об имеющихся на торговой точке товарах;

- *история продаж:* количество и характеристика продаж на объекте;

- *реализации:* информация о реализованной продукции как за определенный период, так и за все время.

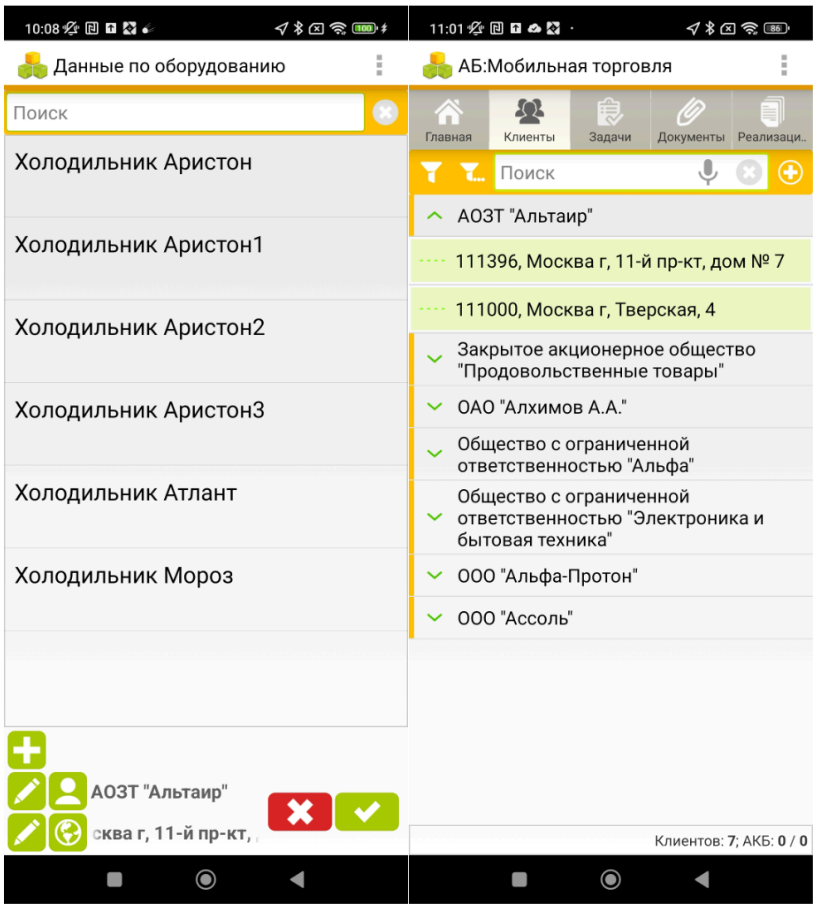

Рисунок 3. Справочники в системе "АБ: Мобильная торговля"

<u>Отчеты</u>

- *фотоотчет:* фиксация ситуации с помощью фотографий и отправка руководителю;

- *отчет по ассортименту:* сведения по всему перечню продукции торговой точки;

- *мерчендайзинг:* информация по выкладке товаров с возможностью фотографий состояний «до-после»;

- *снятие остатков:* фиксация данных об остатках на торговой точке;

- *анкетирование:* возможность прохождения созданных на сервере опросов торговым представителем;

- *ежедневный табель:* отчет по рабочим часам сотрудников торговой точки;

- *объем работ:* информация об объеме выполненных работ, которые были заданы руководителем.

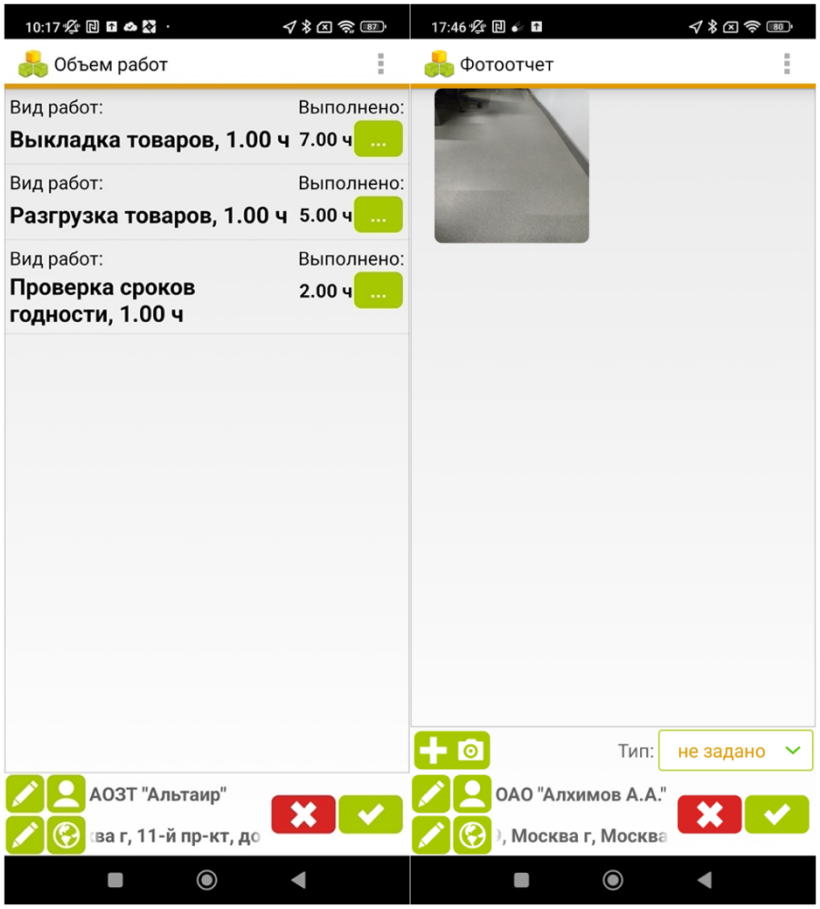

Рисунок 4. Создание отчетов в системе "АБ: Мобильная торговля"

2.4. Преимущества системы

Система автоматизированного управления имеет следующие преимущества:

- Повышение производительности труда благодаря использованию современных мобильных технологий.
- Увеличение продаж за счёт увеличения количества посещаемых торговых точек.
- Улучшение дисциплины сотрудников.
- Сокращение расходов на офисных сотрудников, принимающих заявки по телефону.

- Отсутствие необходимости ежедневного посещения офиса полевым сотрудникам, следовательно – сокращение затрат на ГСМ.

3. Реализация

Реализация проекта по внедрению автоматизированной системы включает в себя выполнение группы работ:

- проведение обследования планируемых к автоматизации бизнес-процессов компании Заказчика;
- установка и настройка серверной и клиентской части программного приложения «АБ: Мобильная торговля»;
- настройка механизма обмена данными с учётной системой на базе «1С Предприятие»;
- проведение обучения торговых представителей, работающих с клиентской частью системы и оператора, работающего с серверной частью;
- запуск системы в промышленную эксплуатацию.

Цена лицензии на 1 мобильное устройство: 4 500 рублей.

4. Контактная информация

Телефон: +7 (351) 242-04-09

Электронная почта: info@1cab.ru

Сайт: www.abmobile.ru

Адрес: 454018 г. Челябинск, ул. Братьев Кашириных, 54А